



EVE | Ente Vasco
de la Energía



Cómo presentar una propuesta con éxito ¿Cómo funciona?



EUSKO JAURLARITZA



GOBIERNO VASCO

EKONOMIAREN GARAPEN
ETA LEHAKORTASUN SAILA

DEPARTAMENTO DE DESARROLLO
ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD

Temas

- 1) La evaluación IEE: principios & planificación**
- 2) Propuestas efectivas: el criterio de evaluación**
- 3) Solicite consejo: el camino a la información IEE**
- 4) Tener éxito en IEE: consejos y sugerencias en pocas palabras**

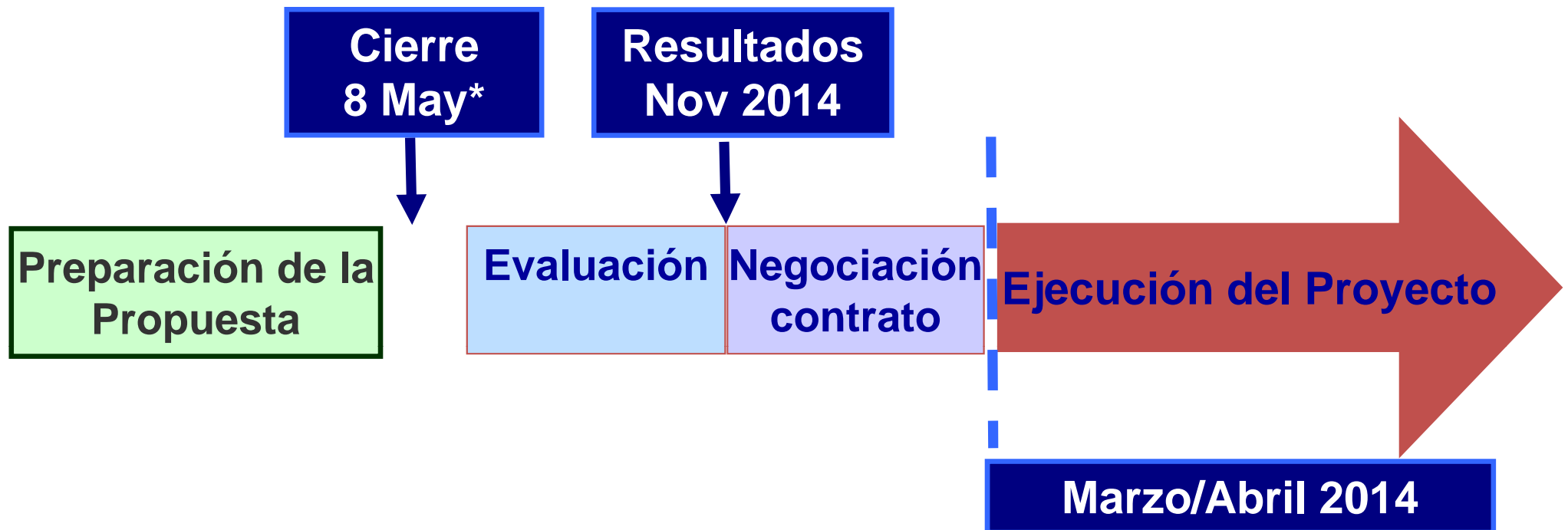
Evaluación: Principios

- > **Tratamiento justo e igualitario de todos los proponentes**
 - ✓ Basado en los criterios publicados en la convocatoria
 - ✓ Proceso confidencial, sin conflictos de intereses
 - ✓ Expertos externos independientes como asesores

- > **Proceso competitivo**
 - ✓ Presupuesto Indicativo (por área) como guía

- > **3 pasos del proceso de evaluación**
 - ✓ Criterio de Elegibilidad
 - ✓ Criterio de selección
 - ✓ Criterio de adjudicación

Convocatoria 2013: desde la propuesta hasta el acuerdo de subvención



* Excepción: cierres diferentes para “BUILD UP Skills”

- 1) La evaluación IEE: principios & planificación
- 2) **Propuestas efectivas: criterios de evaluación**
- 3) Solicite consejo: el camino a la información IEE
- 4) Tener éxito en IEE: consejos y sugerencias en pocas palabras

No se pierda lo imprescindible: criterios de elegibilidad y selección

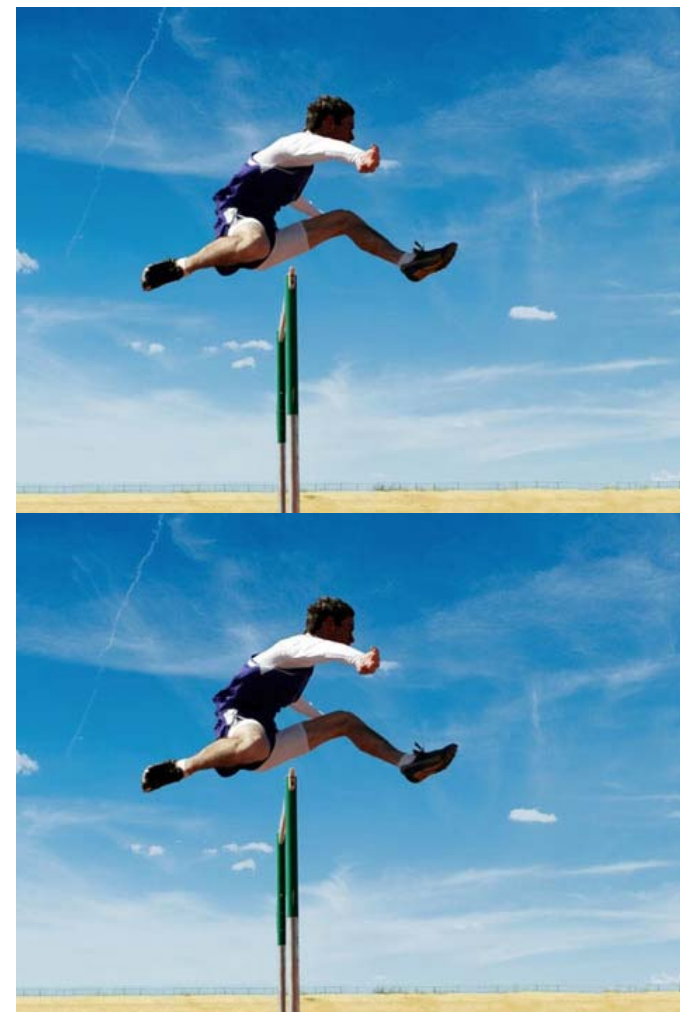


- > **UNICAMENTE** presentación on-line a través del sistema EPSS
- > Antes de la fecha límite
- > Completar todos los apartados
- > Mínimo 3 socios independientes de 3 países elegibles diferentes** (EU, Noruega, Islandia, Liechtenstein, Antigua República Yugoslava de Macedonia)
- > Los proponentes deberán probar su capacidad financiera y técnica

**** Criterios diferentes/adicionales para 'BUILD UP Skills' y Movilización' de inversión local: ver texto de la convocatoria**

...y convencer en los criterios de evaluación:

- > **5 criterios con 3 sub-criterios cada uno**
 - > 0-10 puntos por criterio
 - > límite 60% (6+)
- > **Límite para propuestas recomendadas: 70% (score 35+)**
- > **No hay secretos – todo está publicado en la convocatoria**
- > **Instrucciones y consejos en la “Guía de proponentes”**



Criterios de evaluación**

1. Relevancia de la acción propuesta
 2. Calidad de la metodología de implementación
 3. Ambición y credibilidad de los impactos
 4. Valor añadido europeo
 5. Recursos destinados a la acción propuesta
- **Cada uno con 3 sub-criterios**

**** Criterios diferentes/adicionales para 'BUILD UP Skills' y para Movilización de Inversión Local: ver el texto de la convocatoria**

Criterio 1:

¿Es relevante la idea?

- > Enfocado a las prioridades de la convocatoria 2013
- > Debe demostrar como resuelve las necesidades de los usuarios y las barreras del mercado
- > Explique como su propuesta complementa las actividades existentes



- ✓ Encuentre las prioridades del Programa en el texto de la convocatoria 2012 en: “Priorities for action in 2012”
- ✓ No dedique una gran parte al estado del arte.
- ✓ Incluya a los agentes del mercado desde el principio

Criterio 2: ¿Cómo convencer con la metodología?

- > Preocúpese de la metodología.
Comprometa a sus grupos objetivos / agentes del mercado
- > Desarrolle un programa de trabajo y planificación claros. Refleje como medir y monitorizar su rendimiento.
Demuéstrelo en sus paquetes de trabajo.
- > La Comunicación es un aspecto clave en el Programa IEE – y en su proyecto.
Realice un plan de comunicación hecho a medida, contrate profesionales expertos



- ✓ Sea preciso, explique.
Defina su terminología.
- ✓ La metodología debe de encajar con el objetivo de su proyecto
- ✓ Haga que las diferentes partes de su proyecto encajen entre si.

Criterio 3: ¿Qué es un impacto ambicioso y creíble?

- > Visualice la escala de servicios/resultados que planea producir y enviar
- > Visualice el impacto esperado durante la duración del proyecto y después
- > Demuestre la sostenibilidad de las soluciones propuestas más allá de la financiación IEE – ¿qué continuará promocionando los resultados?



Utilice indicadores inteligentes «SMART indicators», ambiciosos. Utilícelos en su programa de trabajo!

- ✓ Específicos
- ✓ Medibles
- ✓ Alcanzables
- ✓ Relevantes
- ✓ Ligados al tiempo

Criterio 4: Cómo alcanzar el «valor añadido Europeo» ?

- > **Demostrar que la colaboración da lugar a grandes beneficios**
- > **Argumente y convenza sobre la idoneidad de su enfoque geográfico**
- > **Muestre una planificación clara y compromiso sobre como y a quién se transferirán los resultados**



- ✓ **El valor añadido europeo es más que reunir a un grupo de países**
- ✓ **Explique su elección**
- ✓ **Incluya transferencia de actividades en su programa de trabajo**

Criterio 5: los recursos

> **Composición eficiente del equipo, responsabilidades y gestión**

> **Nivel de horas para cada paquete de trabajo y tareas principales**

> **Justificación de los costes y co-financiación**



- ✓ Presupuesto realista y empezando desde abajo “bottom-up”
- ✓ Tiene que encajar: plan de gestión encaja con el objetivo, las capacidades encajan con las tareas, el volumen de horas encaja con las tareas, etc.
- ✓ Co-financiación propia necesita un razonamiento sincero



Principios presupuestarios importantes:

- > Los proyectos IEE se basan en el principio de costes-compartidos (cost-shared projects): no se permiten beneficios
 - > Costes de personal + gastos generales, son una partida de costes predominantes
 - > Los costes de personal se basan en salarios + costes seguridad social
 - > Se requerirán pruebas de los costes de personal (ej: nóminas, control horario)
- > Un tipo fijo del 60% del coste de personal para cubrir los costes indirectos (gastos generales, “overheads”) – no hace falta justificación
- > No se aceptan costes de investigación básica, ni de equipos
- > Max. financiación UE 75% del total de los costes elegibles

- 1) La evaluación IEE: principios & planificación
- 2) Propuestas efectivas: criterios de evaluación
- 3) Solicite consejo: el camino a la información IEE
- 4) Tener éxito en IEE: consejos y sugerencias en pocas palabras

Documentos clave & ayuda

Documentos Clave:



Ayuda de la EACI:

- > **‘Convocatoria de propuestas’:** criterios de selección, prioridades y plazos
- > **‘Programa de trabajo’:** antecedentes, prioridades y presupuestos
- > **Formularios y Guía de proponentes:** formularios esenciales y guías para la elaboración y envío de propuestas
- > **EACI IEE servicio de preguntas:** preguntas relacionadas con la convocatoria, reglamentos y formularios a través del área “contacto” de la página web de IEE
- > **“Check your project idea”:** compruebe la idea de su propuesta con respecto a las prioridades (no es una pre-evaluación)
- > http://ec.europa.eu/energy/intelligent/files/call_for_proposals/call-2013-check-your-project-idea-with-the-eaci.pdf

¿Quién puede ayudar en la búsqueda de socios ?

- > Asociaciones regionales/nacionales
- > Compruebe el servicio de búsqueda de socios de Manag'Energy
- > Consulte con su Punto Nacional de Contacto (NCP) ! (IDAE)
- La EACI no puede recomendar socios

> www.managenergy.net





**Eche otro vistazo a la
página web de IEE:**

<http://ec.europa.eu/intelligentenergy>

esperamos su propuesta!

Web IEE como fuente de información

- Boletín IEE
- Información convocatorias
- Base de datos de proyectos IEE
- Convocatoria de expertos evaluadores
- Información sobre como desarrollar un proyecto
- Contactos & ayuda



- 1) La evaluación IEE: principios & planificación**
- 2) Propuestas efectivas: criterios de evaluación**
- 3) Solicite consejo: el camino a la información IEE**
- 4) Tener éxito en IEE: consejos y sugerencias en pocas palabras**

Consejos y Sugerencias

- ☑ **Fuerte Competencia**: sea ambicioso
- ☑ **Empiece pronto** - una propuesta necesita tiempo para su preparación y desarrollo
- ☑ **Objetivo del proyecto y público al que se dirige**: ¿están bien definidos? ¿bien enfocados? ¿Valor añadido para la UE?
- ☑ **Socios**: ¿Son los adecuados para el objetivo? ¿Tienes todos un papel claro y justificado? ¿El equilibrio en la distribución de responsabilidades es el adecuado? ¿Representan al mercado?
- ☑ **Indicadores**: ¿son suficientemente ambiciosos para merecer financiación? ¿adecuados para supervisar el éxito / problemas?
- ☑ **Canales y herramientas de comunicación** : ¿Incluye suficientes recursos y capacidad profesional? ¿Diseñados a medida para este proyecto

- ☑ **Presupuesto:** ¿coste-eficientes y de abajo hacia arriba (bottom-up? Está basado en las indicaciones de los demás socios? ¿Se siguen los principios presupuestarios del Programa IEE?
- ☑ **Co-financiación:** sea transparente y explique su sistema de co-financiación - no lo deje en blanco, no ponga lo mismo para todos los socios ...
- ☑ **Extensión geográfica:** una “cobertura adecuada” es la clave
- ☑ **Transferencia:** demostrar que el dinero público será bien invertido en su proyecto – demostrar como se pueden beneficiar los usuarios de los resultados
- ☑ **¿Es fácil de leer?:** Sea claro, no se enrolle. Sólo se tendrá en cuenta la información incluida en su propuesta, los evaluadores solo disponen de 2 – 3 horas para valorar su propuesta



EVE | Ente Vasco
de la Energía

IT'S YOUR CALL



Muchas Gracias!
internacional@eve.es

EUSKO JAURLARITZA



GOBIERNO VASCO

EKONOMIAREN GARAPEN
ETA LEHAKORTASUN SAILA

DEPARTAMENTO DE DESARROLLO
ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD

www.eve.es